

HUT KE-28 MELIA LAUNDRY GROUP

Wujudkan Mimpi, Tambah 2 Workshop Baru

YOGYA (KR) - Perusahaan waralaba laundry terbesar di Indonesia, Melia Laundry Group, pada 9 Maret 2024 tepat berusia 28 Tahun. Pada momentum Hari Ulang Tahun (HUT) tahun ini Melia Laundry Group sukses menambah lagi 2 Workshop mandiri di daerah Kayen Sleman dan Perlet Bantul.

Direktur Melia Laundry Group Drs Eko Pratomo bertekad, pada usia 28 tahun ini perusahaan akan bersama dengan seluruh keluarga besar dan para franchise (pewaralaba) berusaha mewujudkan mimpi pendiri Melia Laundry agar semakin maju dan berkembang. Melia Laundry Group terus akan mengembangkan workshop franchise. Hingga saat ini tercatat memiliki 75 workshop franchise di seluruh Indonesia.



Karyawan di konter Melia Laundry melayani pelanggan.

"Untuk memenuhi kebutuhan konsumen Melia Laundry & Dry cleaning (MLD) di DIY, kami sudah memiliki 3 Workshop yakni MLD Janti, MLD Godean (di Rukan Gading Mas), MLD Tajem (Jl Tajem Ngemplak Sleman)," papar Eko di kantor pusat Melia Laundry, Jumat (8/3).

Eko Pratomo menegaskan, akan terus berinovasi

untuk meneruskan mimpi dari pendiri MLD almarhum Fen Saparita dan almarhumah Anna Yulianti. Di sisi lain juga menyampaikan hormat setinggi-tingginya kepada franchisee yang telah membangun bisnis dengan prinsip kebersamaan, kepada konsumen di seluruh Indonesia dan seluruh karyawan Melia Laundry Group. (Ben)-f

JELANG RAMADAN 2024

Pertamina Amankan Pasokan Bahan Bakar

YOGYA (KR) - Pertamina memastikan keamanan dan ketersediaan stok BBM dan elpiji di Jawa Tengah (Jateng) dan DIY terpenuhi, sekaligus jelang Ramadan 2024.

Hal tersebut untuk mengantisipasi kenaikan konsumsi atas peningkatan aktivitas masyarakat di Jateng-DIY mendekati bulan puasa seperti nyadran dan kegiatan berkumpul lainnya.

"Berdasarkan realisasi konsumsi tahun lalu, diperkirakan akan terjadi kenaikan konsumsi sebesar 4%-5% di periode Jumat-Minggu pada 8-10 Maret 2024. Di mana presentase tersebut dibandingkan dengan rerata harian normal yaitu di periode Januari - Februari 2024," ungkap

Area Manager Com, Rel & CSR Pertamina Patra Niaga Region Jawa Bagian Tengah (JBT), Brasto Galih Nugroho di Yogyakarta, Jumat (8/3).

Brasto mengatakan selama periode jelang Ramadan, tren konsumsi LPG wilayah Jateng yang diestimasikan mengalami peningkatan cukup tinggi adalah wilayah Kota Salatiga, Kabupaten Batang dan Grobogan. Sedangkan untuk wilayah DIY, wilayah Sleman, Kota Yogyakarta dan Kulonprogo yang diestimasikan meng-

alami peningkatan.

"Produk elpiji dan BBM jenis Gasoline seperti Pertalite dan Pertamina Series diprediksi mengalami kenaikan konsumsi hingga 9% jelang bulan puasa jika dibandingkan rata-rata harian normal Januari-Februari 2024. Guna memastikan pemenuhan atas proyeksi peningkatan konsumsi tersebut, Pertamina Patra Niaga memastikan keandalan operasional dimulai dari terminal, mobil tangki hingga SPBU dan SPBE," terangnya.

Brasto mengaku ketahanan stok saat ini untuk Solar di angka 13,4 hari, Pertalite 8,9 hari, seluruh BBM nonsubsidi di angka 10-51 hari, elpiji 5 hari dan Avtur 35,4 hari. Angka

tersebut adalah angka yang mencukupi kebutuhan konsumen. Terkait libur Hari Suci Nyepi di hari pertama bulan puasa pada Senin (11/3), apabila konsumen ingin memesan BBM nonsubsidi dan Bright Gas, konsumen dimudahkan dengan menggunakan layanan Pertamina Delivery Service 135.

"Melalui Pertamina Delivery Service, konsumen dapat menghubungi Pertamina Call Center 135 dan kami akan mengirimkan tabung Bright Gas dari agen elpiji terdekat. Pertamina Patra Niaga juga berbagi keceriaan bersama konsumen dengan menghadirkan MyPertamina Tebar Hadiah 2024," tandas Brasto. (Ira)-f

DR WING WAHYU WINARNO MAFIS

Luncurkan Buku 350+ Jenis Regresi



KR-Istimewa

Wing Wahyu dengan buku terbarunya.

YOGYA (KR) - Dr Wing Wahyu Winarno MAFIS, seorang Dosen Senior STIE YKPN Yogyakarta, meluncurkan buku terbarunya yang berjudul 'Mengetahui 350+ Jenis Regresi', Kamis (7/3), di Jakarta. Buku 650 halaman ini membahas berbagai jenis regresi dan diterbitkan UPP STIM YKPN Yogyakarta.

Peluncuran buku bersamaan Wing Wahyu Winarno menjadi pembicara Konferensi Akuntansi Internasional XI yang

diselenggarakan Prodi Akuntansi Unika Atmajaya Jakarta. Dalam acara yang juga dihadiri para pembicara dan peserta dari berbagai negara tersebut, Wing menjelaskan proses dan mengapa buku itu ditulis.

"Saya menulis buku ini lebih dari 5 tahun, karena penasaran sebenarnya ada berapa jenis regresi. Sebab di berbagai paper sering disebut jenis regresi yang berbeda-beda," papar Wing.

"Namun ketika mencari informasi tentang jenis-jenis regresi tersebut, ternyata minim sekali informasinya. Inilah yang membuat saya penasaran dan memutuskan menulis buku ini," imbuhnya.

Memang di dalam dunia penelitian, kata Wing Wahyu, jenis regresi yang banyak digunakan para peneliti masih didominasi regresi berganda, yang melibatkan satu variabel dependen dan beberapa variabel independen. (San)-f

KHOCIL BIRAWA DAN YAN JANGKRIK

Sukses Merapal Monolog Menolak Uzur

YOGYA (KR) - Khocil Birawa dan Yan Jangkrik mementaskan monolog di Societet Taman Budaya Yogyakarta, Kamis (7/3) malam. Membawa tema 'Menolak Uzur', Khocil dan Yan menunjukkan kemampuan berateater di usia senja. Di Menolak Uzur ini Khocil mementaskan karyanya Manusia Deadline. Sedangkan Yan bermonolog dengan Surat kepada Setan karya dramawan Putu Wijaya.

Dalam pementasan ini, pelakon monolog Manusia Deadline, Khocil Birawa memberi pesan kepada masyarakat untuk tetap memiliki semangat muda. "Meski



KR-Franz Boedisukamanto

Penampilan Khocil Birawa di cerita Manusia Deadline.

sudah tua, sudah uzur, harus memiliki semangat muda dalam berkarya. Tidak boleh menyerah," ucapnya.

Khocil yang berprofesi sebagai wartawan SKH Kedaulatan Rakyat Yogya-

miliki kepintaran, namun tidak bisa membangun relasi, maka akan sulit untuk hidup di masyarakat luas," tandasnya.

Khocil menambahkan, cerita 'Manusia Deadline' ini menggambarkan suka duka menggeluti profesi wartawan sekaligus saksi berbagai aktivitas seni budaya yang dilakukan lintas seniman dan beragam peristiwa kehidupan sosial masyarakat.

Di lain pihak, Yan Jangkrik mengungkapkan, mementaskan monolog cukup menantang karena sebagai aktor lebih tertantang untuk memainkan berbagai peran dan karakter. (*3)-f

PROGRAM KLASTERKUHIIDUPKU

Bikin Usaha Telur Asin Ini Tambah Sukses

LAMONGAN (KR)- Tidak mudah memulai dan membangun usaha, tetapi jika dijalani dengan serius dan telaten bukan tak mungkin bisa mendulang kesuksesan yang besar bahkan sampai berprestasi. Kisah sukses inilah yang berhasil dibuktikan oleh Ainur Rohmatin, perempuan asal Lamongan, Jawa Timur dengan usaha Telur Asin Sabiq. Menariknya, perempuan yang akrab disapa Ibu Ain ini juga merupakan Ketua Kelompok dari Klaster Telur Asin Sabiq Bejo yang ada di daerahnya.

"Usaha telur asin ini dimulai sejak 2009. Kondisi perekonomian keluarga saya saat itu sedang minus, karena ada utang. Lalu, saya memutar otak untuk mencari cara agar bisa memenuhi kebutuhan hidup. Munculah ide beternak bebek. Ternyata dari 25 ekor bebek, mampu bertelur sebanyak 23 butir. Namun, jika dijual langsung harga telur bebek terbilang murah, sehingga saya mencari cara untuk meningkatkan harganya dengan menjadikan telur asin matang, harga jualnya pun jadi meningkat," ungkap Ibu Ain.

Telur asin prosesnya tidaklah susah, karena hanya butuh garam dan bata merah untuk mengubah telur bebek menjadi telur asin. Berbeda dengan telur asin Brebes yang diproses selama 14 hari, Telur Asin Sabiq hanya diproses selama 10 hari, sehingga rasa asinnya tidak berlebihan dan enak dimakan berulang kali. Adapun nama Sabiq sendiri berarti bulan. Sementara nama klaster usaha Sabiq Bejo dipilih dengan harapan selalu diberkahi keberuntungan.

"Di awal merintis usaha, saya hanya bermodal Rp70.000 saja. Namun, produk yang saya buat bisa diterima pasar. Dari yang tadinya hanya memproduksi 20 butir telur asin, kemudian menjadi 50 hingga 100 butir per minggu. Sampai akhirnya pada 2015, klaster usaha



KR-Istimewa

Aneka produk dari Telur Asin Sabiq.

kami berhasil memproduksi 1.500 sampai 2.000 butir per minggu. Selain telur asin biasa, kami juga memproduksi telur asin asap. Pada 2019, kami mampu memproduksi 4.000 hingga 5.000 butir per minggu," imbuhnya.

Layaknya usaha lain yang terdampak pandemi, Klaster Usaha Telur Asin Sabiq juga sempat goyah di tahun 2020. Adanya pembatasan kegiatan kala itu membuat distribusi telur dari para pengrajin telur asin ke penjual menjadi terhambat. Baik agen dan reseller kesulitan memasarkan produk telur asin selama pandemi. Menyikapi hal tersebut Ibu Ain tak berdiam diri, ia bersama para pengrajin lain kembali memutar otak hingga akhirnya terpikirkan untuk membuat menu turunan berbahan telur asin.

"Di 2020 bisnis kami tak hanya bertahan karena pandemi, tetapi justru semakin bertumbuh dengan menciptakan beragam varian produk

baru berbahan telur asin. Kami membuat abon telur asin, sambal telur asin, dan kerupuk telur asin. Dampak baiknya, pada September 2020, kami mendapatkan penghargaan dari Gubernur Jawa Timur sebagai UMKM berprestasi. Tak sampai di situ, pada Desember 2020, kami juga dinobatkan sebagai UMKM yang survive di masa pandemi," jelas Ibu Ain.

Usaha Makin Sukses Berkat Klasterkuhidupku BRI

Menariknya, Ibu Ain dan anggota pengrajin telur asin lain sudah menjadi nasabah BRI sejak lama. Sebagian besar memulai usaha telur asin dengan memanfaatkan fasilitas KUR BRI. Pada awal 2023, Ibu Ain bersama pengrajin telur asin lain dikenalkan oleh pihak dari BRI Lamongan tentang Program Klasterkuhidupku. Ia kemudian mendaftarkan Klaster Telur Asin Sabiq Bejo.

"Lewat Program Klasterkuhidupku, pengrajin telur asin di Desa

Cluring, Kecamatan Kalitengah, Kabupaten Lamongan, Jawa Timur dapat dukungan penuh dari BRI lewat beragam program yang diberikan. Kami pernah mendapatkan beberapa bantuan dari BRI, seperti meja stainless, kompor gas, mesin oven, dan mesin penggiling. Kami juga difasilitasi memasarkan produk usaha binakan dan klaster lewat marketplace Localoka yang telah bekerja sama dengan BRI", sambungnya.

Ketua Klaster Usaha Telur Asin Sabiq Bejo yang kini sudah memiliki 20 anggota aktif itu juga mengungkapkan bahwa usaha telur asin semakin meningkat setelah dipasarkan di Localoka. Selain bisa memasarkan produk lebih luas, bergabung di Localoka diakuinya tidak membebani UMKM.

Setelah itu, Ibu Ain kemudian mendaftarkan diri sebagai AgenBRI-Link. Hal ini diakuinya membuat perputaran uang usaha Klaster Telur Asin Sabiq Bejo lebih lancar. Tidak



KR-Istimewa

Ainur Rohmatin dengan usahanya Telur Asin Sabiq binaan dari Ultra Mikro BRI.



KR-Istimewa

Proses pengemasan Telur Asin Sabiq.

hanya transaksi dan bisnis dari supplier hingga ke reseller bisa dilakukan dengan lebih mudah, anggota Klaster Telur Asin Sabiq Bejo juga bisa mendapatkan akses modal usaha lewat Pembiayaan Ultra Mikro (UMI) yang difasilitasi BRI.

Berkat perjuangan panjang yang telah dilakukan oleh Ibu Ain bersama Klaster Telur Asin Bejo, ia pun dinobatkan sebagai Top 5 Local Hero di Merry Riana Entrepreneur of the Year Award pada Agustus 2023 lalu.

Pada kesempatan terpisah, Direktur Bisnis Mikro BRI Supari

mengungkapkan bahwa program Klaster Usaha 'Klasterkuhidupku' menjadi wadah bagi pelaku UMKM untuk mengembangkan bisnisnya. Lewat berbagai kegiatan pendampingan tersebut, pelaku UMKM bisa mendapatkan kesempatan mengembangkan produknya.

"Kami berkomitmen untuk terus mendampingi dan membantu pelaku UMKM, tidak hanya berupa modal usaha, tapi juga melalui pelatihan-pelatihan usaha dan program pemberdayaan lainnya sehingga UMKM dapat terus tumbuh dan semakin tangguh," ungkap Supari. (*)